

„Nemáme miesto.“

Dve slová, pre ktoré môžete prísť o klienta — a pritom nemusíte.

Keď máte plno, klient nezmizne. Ide k niekomu inému a Vy o ňom už nikdy nepočujete. Sieť ubytovateľov Komárno mení túto situáciu na príležitosť: dopyt, ktorý sami nedokážete vybaviť, jedným ťuknutím pošlete ostatným ubytovateľom v meste. Klient dostane strechu nad hlavou, kolega host'a — a Vy províziu za to, že ste ho neposlali preč.

MODELOVÝ PREPOČET

Ak zariadenie odmietne v priemere päť dopytov mesačne (povedzme jeden dlhodobý a štyri krátkodobé), za rok je to približne **60 potenciálnych klientov** v celkovej hodnote zhruba **12 000 až 22 000 €** — klientov, ktorí odišli k niekomu inému.

Ide o modelový príklad. Skutočné čísla závisia od veľkosti a obsadenosti konkrétneho zariadenia — koľko dopytov odmieta Vy, viete najlepšie.

Ako to funguje

1

Niektó zadá dopyt

Zadá počet ľudí, termín, prípadne cenu a poznámku. Trvá to pár sekúnd.

2

Správa príde všetkým naraz

Správa príde priamo do telefónu prostredníctvom bezplatnej aplikácie Telegram. Nikto nikomu nemusí volať ani zisťovať, kto má voľno.

3

Kto má voľno, ťukne na „Beriem“

Dopyt získa ten, kto zareaguje ako prvý. Ostatným sa ponuka automaticky uzavrie.

4

Až vtedy sa sprístupnia kontaktné údaje

Meno a telefónne číslo klienta dostane **len ten člen siete, ktorý dopyt naozaj prevzal**.

5

Po pobyte sa zadá suma zákazky

Po zadaní sumy systém automaticky vypočíta províziu — nemusíte nič prepočítavať.

Keď Vám príde dopyt, stačí už len jedno ťuknutie.

Žiadne obvolávanie kolegov, žiadne papierovanie, žiadne učenie sa nového programu.

Provízia — jedno jasné pravidlo

5 %

z hodnoty zákazky
— nič viac

4 %

patrí tomu, **kto dopyt priniesol** — teda Vám, keď pošlete ďalej klienta, ktorého by ste inak stratili.

1 %

patrí sieti za zabezpečenie prepojenia, evidencie a fakturácie.

Booking.com

bežne približne 15–20 %

Sieť ubytovateľov

5 %

Na rozdiel od rezervačných portálov tu nejde o klienta, ktorý by k Vám prišiel aj tak, ale o klienta, ktorého by ste inak nezískali.

Platí sa až po pobyte

Nikdy nie vopred. Zrušený alebo neuskutočnený pobyt = nulová provízia.

Žiadne mesačné poplatky

Za členstvo v sieti neplatíte nič.
Ani vstupné, ani paušál.

Rovnaké percento vždy

Rovnaké percento platí pri jednej noci aj pri dvojmesačnom firemnom pobyte. Žiadny strop, žiadne výnimky.

Na čo sa ma pýtajú najčastejšie

„Musím každý dopyt prijať?“

Nie. Keď nemáte voľno alebo Vám dopyt nevyhovuje, jednoducho naň nereagujete. Za neprijatie dopytu Vás nikto nesankcionuje ani nevylúči zo siete.

„Neprišiel by som si tým konkurenciu?“

Je to naopak. Spomedzi členov siete dostane kontakt na klienta **iba ten, kto dopyt prevzal**. A Vy sami rozhodujete, kedy dopyt do siete odošlete — klient, ktorý zavolá priamo Vám, sa do nej nedostane, pokiaľ ho tam sami nezadáte.

„Kto za tým vlastne stojí?“

Nie je za tým zahraničný portál, ale miestny projekt z Komárna — stojím za ním osobne. Všetky pravidlá vrátane podmienok používania a informácií o spracúvaní osobných údajov sú verejne dostupné na komarno.org.

„A keď sa mi klient o rok vráti sám?“

Je Váš. Sieť si nenárokuje províziu z jeho ďalších samostatných pobytov. Jedinou výnimkou je nová objednávka toho istého klienta u Vás **do 7 dní** od skončenia sprostredkovaného pobytu — tá sa ešte počíta ako súčasť pôvodnej zákazky.

Ako sa pridať

Máte otázku? Napíšte mi.



Naskenujte
telefónom

- 1 Naskenujte QR kód alebo v Telegramu vyhľadajte **@komarno_referral_bot**.
- 2 Napíšte mu „/start“ a svoje meno. Ja Vás schválím a nastavím Vám prístup podľa toho, či chcete dopyty **prijímať**, **prinášať** alebo oboje.
- 3 Hotovo. Od tejto chvíle Vám budú prichádzať dopyty — a reagujete len na tie, ktoré chcete.

E-mail: **eu.accommodation@gmail.com**